

學校：東華三院黃鳳翎中學

「趁墟做老闆」2016 活動報告

是次活動對我們來說是個寶貴的經驗。首先要感謝主辦單位提供了一個很好的機會給我們，讓我們能夠真實體驗到白手興家的艱辛和發揮到大家的創意，從中更能學到不同的企業知識。感謝荷李活廣場提供的場地，因為那幾天非常冷，但在場地裏只感覺到溫暖。再者也要感謝學校把這個機會給予我們，讓我們能從中吸收經驗。接著感謝老師悉心的教導與陪伴，令我們在這強而有力的輔助下一步一步與目標拉近距離。這次的活動令我懂得更多與人相處的小知識，也更令我們明白到不少關於服務行業的艱辛，面對不同的顧客，我們要學會靈活變通，要在說話方面運用不同技巧。

此次活動令我們獲益良多，不同學校的學生都能和諧融洽地聊天和幫忙，這不僅僅是競爭對手的關係，還是如大家庭般溫暖。

起初在活動開始的第一天，擔當銷售員的我們一直站在攤位前面，像根木頭一樣，不敢主動向路人推銷，害怕被他們「請食檸檬」，而且向老師進行模擬推銷時說得口齒不清，被老師罵得狗血淋頭。但在之後幾天，我們都慢慢適應了，開始主動走向路人，向他們推銷，縱使被他們拒絕都不當一回事。我更因這種厚面皮的精神，獲得了助攻王「奧燒」的稱號呢！而且在隨後的幾天，我們的推銷手法越來越高明，不少原本無心購物的路人都因我們的推銷而改變初衷，購買了為數不少的貨品，可見除了我們的努力，老師的功勞亦不少。